

Tabla de intermediación internacional

Autor: Víctor de Francisco

Fecha: 05/04/04

VENTA DIRECTA	Agente Comercial Profesional independiente que opera por cuenta de una empresa en virtud de un poder o contrato, sin asumir personalmente responsabilidad frente al cliente.	Representante Persona, supeditada a la disciplina de la empresa exportadora que opera por cuenta de la misma, con una vinculación laboral directa y percibiendo comisiones por sus acciones.	Comisionista Es un representante pero con vinculaciones laborales limitadas sujetas a un determinado tiempo u objetivos.
COMPRADORES / REVENDEDORES	Distribuidor Cliente que compra los productos y los vende dentro de una determinada zona geográfica estableciéndose en una serie de pactos entre el exportador y el distribuidor para organizar dicha labor. Opera por su propio riesgo dentro de los trámites establecidos en el contrato.	Sociedades de comercio exterior (Tradings) Sociedades que operan como agentes y distribuidores, que acostumbran a estar especializadas por sectores y productos.	
OTROS TIPOS DE COMERCIALIZACIÓN	Filial Actúa como un comerciante importador exclusivo de la empresa exportadora.	Sucursal Oficina propia de ventas de la empresa exportadora situada en el país destino .	Join-Venture Acuerdo con un socio en el país destino para crear una empresa de riesgo compartido y aportación conjunta de medios.
	Consortio de exportación Agrupación de empresas, cuyo objetivo común es la introducción o consolidación de los productos fabricados por las mismas en los mercados exteriores.	Franquicia El franquiciador concede a una persona física o jurídica - el franquiciado - el derecho a operar con un concepto de negocio, comercializando un producto o prestando un servicio bajo el formato de negocio del franquiciador y bajo su propia marca.	